

货主自备箱 (SOC) 年度调查：

现今的航运业还热衷于使用自备箱吗？

调查时间：2022年12月至2023年1月

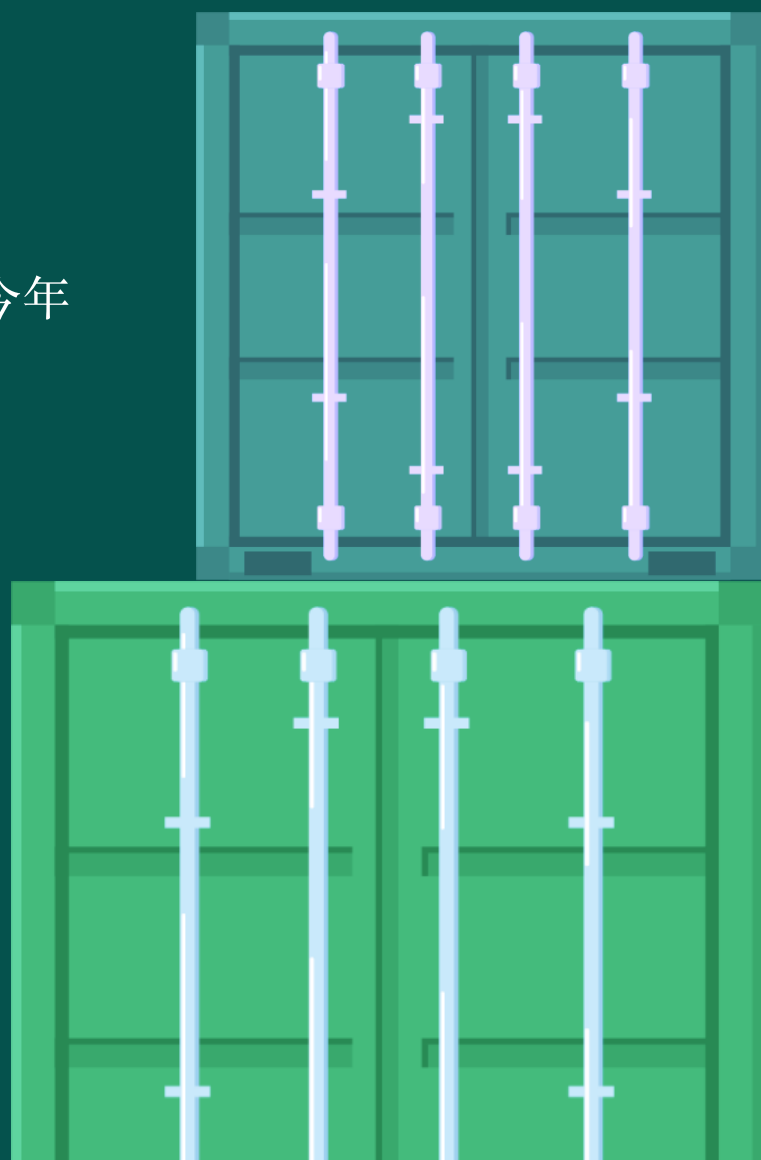
第4期

对自备箱感兴趣吗？

本报告将为您呈现最新数据以及在今年的市场环境下如何充分利用自备箱。

发表于2023年2月

 **Change**
艾世捷



目录

摘要	3
自备箱解决的三大难题	4
内陆地区集装箱短缺	
运费成本高	
滞港费和滞箱费	
货运代理的观点：采访上海浦东幸运船务有限公司	6
2019-2021年对自备箱的认知度和接受度概览	8
今年新增：调研世界大型承运人	10
研究方法的关键结果	
哪些行业巨头热衷于自备箱？	
自备箱航线范例 + 真实报价	
分析当前市场	19
对比分析收到的真实自备箱和船东箱报价	
给货运代理的一些建议	27
更高效地获取、运营自备箱	
自备箱使用指南视频	
关于艾世捷集装箱交易平台	28

摘要

为什么开展自备箱年度神秘顾客调查？

自备箱（SOC）就是货主、托运人或发货人所拥有的集装箱，意思也就是，货主或货运代理自带的集装箱，只需向航运公司预订货轮上的箱位。使用自备箱的主要原因就是更加灵活、节省成本，尤其是在不常见的贸易航线上。

因为自备箱关系到世界各地货运代理的利益，所以德国艾世捷公司针对自备箱市场开发了专门的产品，自备箱能提高集装箱可用性并使货运代理保持稳定的利润率，尤其是当集装箱稀缺时更是如此。

今年，由于需求降低、集装箱供应过剩、堆场拥堵等原因，整个海运业正在转型。在这种环境下自备箱又表现如何呢？

为了充分了解全球的货运代理巨头们使用自备箱的情况并分析当前趋势对市场的影响，我们开展了神秘顾客调查，以获取业内人士的观点并提高该领域的整体透明度。



自备箱能解决三大难题

1 内陆地区集装箱短缺

当遇到内陆地区的集装箱短缺问题，自备箱能提高集装箱供应的可靠性，让您能够选择承运人，这样就可以对货车运输和海运有更多控制权，并可降低货车运输费用。

2 运费成本高

如果运输至集装箱过剩的目的地，自备箱能帮您节省运费，通过节省回程货车运输费来节省内陆地区的运费。

如果您运输至集装箱短缺的地点，承运人应该非常乐意把自己的集装箱运到这个地方。在这种情况下，您应该能够以优惠价使用他们的集装箱，在这种情况下船东箱是个更好的选择。

而如果您要运输至货柜过剩的地方，承运人和集装箱所有者可能会提出较高的价格，因为他们不想在目的地港口支付集装箱仓储费和调运费用。如果您仍然要往这里运输货物，自备集装箱应该更加方便，无需承运人处理。

集装箱在提箱地点也是同样的情形。如果您想从集装箱过剩地点运输货物，承运人会很高兴，因为您帮他们避免了空箱调运。如果您帮无船承运人调运了空集装箱，应该能拿到一个优惠价，否则他们不得不向航运公司支付空箱调运的费用。



3 滞港费和滞箱费

不同于船东箱，自备箱没有这些费用。滞港费和滞箱费会很快积少成多，订舱时常常“隐藏”在合同中。

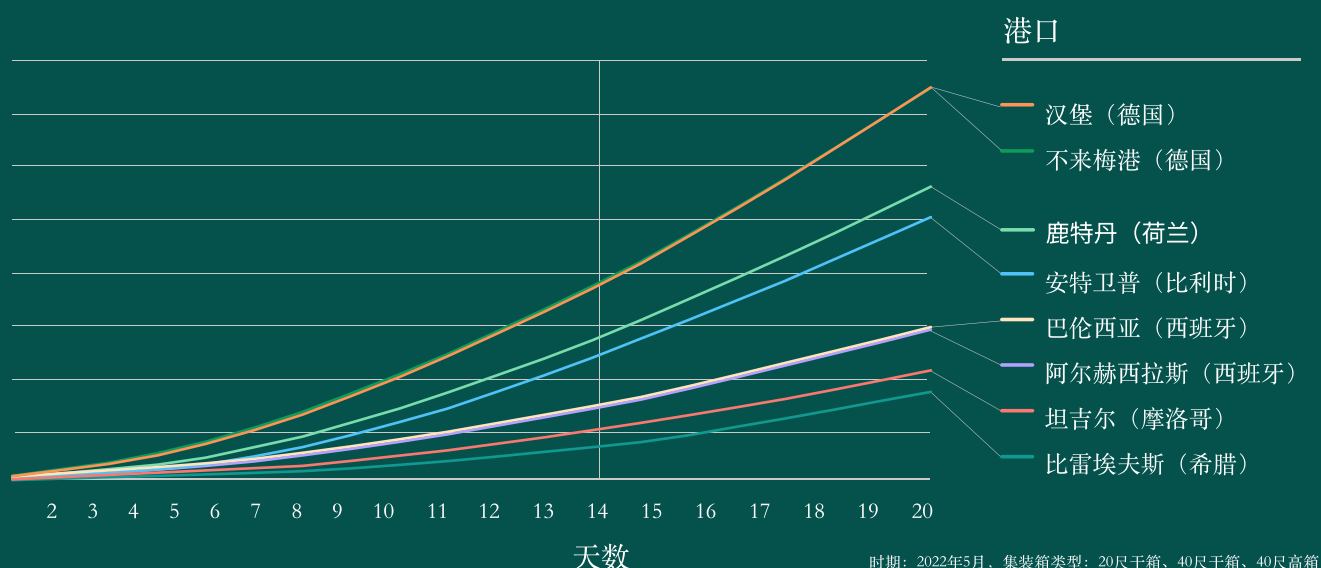
滞港费和滞箱费的概念非常简单：滞港费是集装箱在港口内滞留所产生的费用；滞箱费是在港口外超期产生的费用。如果集装箱用户（例如货运代理、货主和托运人）超过了班轮公司允许的免费天数，就要收取滞港费和滞箱费。这些费用有时会非常高！超过免费天数后，每日费用一般按照预先确定的时间间隔阶梯式增加，会增加到每个集装箱每天数百美元。

而使用自备箱的话，您几乎可以完全避免滞港费和滞箱费，因为集装箱所有者想要让您把他们的集装箱从过剩地点调运至短缺地点。因此，他们通常会提供30-45天的免费期，如果集装箱用户超过允许的免费天数，每个集装箱每天只收取几美元的费用而已（取决于不同地点）。

事实上，所在地点是决定滞港费和滞箱费的主要因素。由于劳动力成本等原因，有些港口的费用就比其他港口要高，根据您的集装箱所在位置不同，滞期费可能会在短时间内大幅上涨。

请看下方全球15个港口20天内滞期费阶梯式上涨的情况：

2022年涵盖所有航运公司、所有集装箱类型的欧洲进出口货运综合滞港费和滞箱费（单位：美元）



货运代理的观点：采访上海浦东幸运船务有限公司



上海浦东幸运船务有限公司（成立于1996年）是亚洲至美国和加拿大航线前30大货运代理公司之一。

问：你们公司是什么时候开始使用自备箱的？为什么决定使用自备箱？

“

答：我们总公司1996年就开始自备箱业务了。有两方面让我们的客户非常满意：自备箱的优惠价格，以及自备箱帮客户在困难时刻收获丰硕成果。

”

问：2022年你们的自备箱业务表现如何？

“

答：2022年从自备箱市场情况来看，客户的成本是关键。第三季度我们将运力从80%增加至90%。此外，由于在目的地提供灵活的自备箱服务，让客户避免空箱返程，我们的客户满意度呈指数级增长。

”

问：影响您前述的业绩表现的主要因素有哪些？

“

答：去年，为我们创造业绩的最重要因素为：即期运费、提箱费和滞期费都较低。因为大部分货仓都需要集装箱，我们的客户不得不持有集装箱2-3个月之久。这是2022年我们业绩增长的主要因素。

”

问：从整体上来看，您认为使用自备箱的最大优势是什么？

“

答：首先，对我们来说，成本低（即供应商所付的箱位费和提箱费较低）是自备箱最吸引人的方面。第二，艾世捷提供了简便的自备箱手续（例如：空箱放行手续）让我们的客户很满意（也让我们省时省力）。

”



问：在当前最大的优势是什么？

“

答：用自备箱进行货物运输更经济实惠。每个代理都能给出低价。客户在使用自备箱时需要完善的服务，我们注重把不可预见的运输麻烦降至最低，并维护好客户关系，这让我们脱颖而出，让我们在当前形势下不断进步。

”

问：说到当前，您认为目前市场接受自备箱的最大障碍是什么？

“

答：2023年航运公司要部署新的货轮和集装箱。集装箱增加会导致自备箱费用下降。在我看来，这是目前市场接受自备箱的最大障碍。

”

问：目前集装箱过剩，在这种情况下，您认为2023年自备箱的表现如何？

“

答：因为过剩，供应商会来一场提箱费价格战，谁提供的积分多、提箱费低，谁就能在市场中存活下来。去年，我们看到很多新客户开始做集装箱买卖业务。

”

问：未来几年您对航运业的数字化以及自备箱市场的调整适应有什么期待和期望？

“

答：自备箱的跟踪系统能帮我们提高客户满意度。这样，我们就能为客户提供货物每天的最新状态，真正确保运输流程无缝衔接、透明高效。对自备箱的使用进行进一步的深层次总结和表现评估，也有助于优缺点分析。

”

问：您有什么建议要给那些想要开始做自备箱业务的公司？

“

想要涉足自备箱市场的公司，应当注重于雇佣经验丰富的代理来指导客户完成集装箱运输的每一个步骤。

”

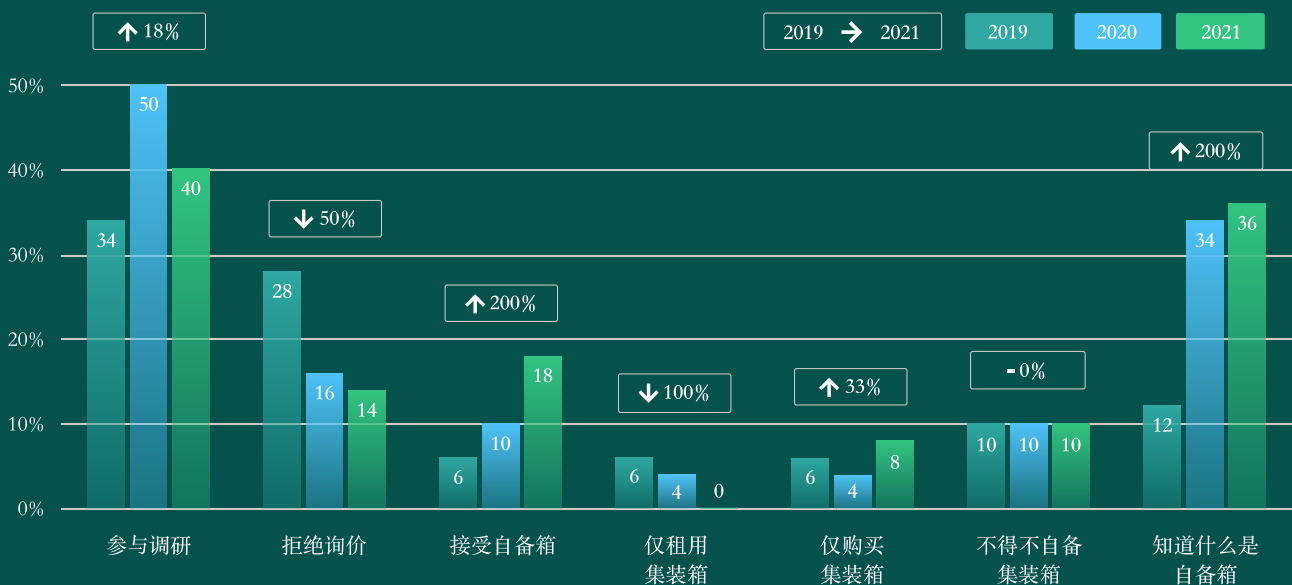


2019-2021年对自备箱的认知度和接受度概览

在过去三年里，我们调研了全球前50大货运代理，以了解自备箱的使用是否在增长以及如何增长。

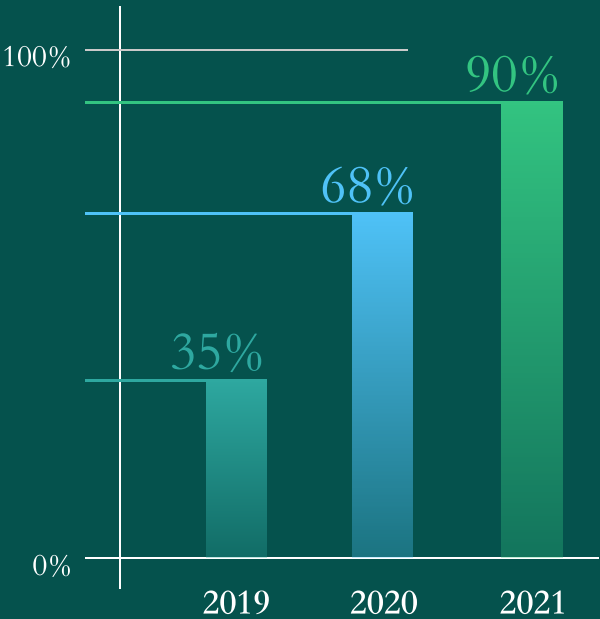
以下是我们去年调研结果的概览：

与2019年相比，参与调研的货运代理增加了18%，接受自备箱的受访者增加了200%，拒绝询价的减少了50%。



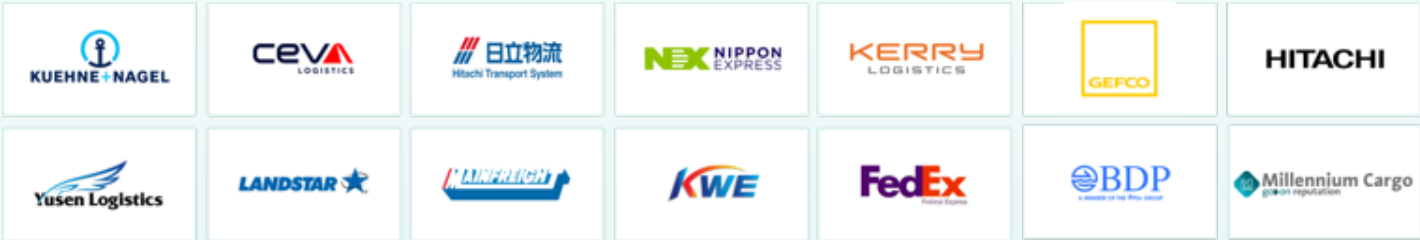
知道自备箱的增加了200%；在全部受访者中，90%表示对该主题有所了解：

货运代理知道什么是自备箱的比例增长



每年都有更多的（和不同的）货运代理能够提供自备箱，这暗示了一种增长趋势。

在神秘顾客调查中表现最好的一些公司如下：



今年新增： 世界大型承运人调研

今年为了有所革新，我们决定以货运代理身份卧底并联系承运人。我们觉得这会更加有趣，有利于为我们最大的客户群体货运代理提供市场行情信息。还有利于让其他业内人士清楚了解货运代理和承运人是如何交互的，例如，商谈有哪些限制、会提供怎样的报价，我们还将剖析复杂的费用和事件。

研究方法

和前几年一样，我们假扮成一家要进行海运的货运公司。要在宁波和欧洲（或者世界其他地点，取决于我们要联系的承运人分公司所在地点）之间运输原木。

我们咨询每一家承运人有关自备箱和船东箱的价格，并进行对比。

在2022年12月15日至2023年1月15日期间我们联系了全球前50大承运人。

我们的询价大致如下：

我们从爱尔兰至宁波的货运量不断增加，现在打算给顾客更优惠的价格。

希望贵公司能给我们以下货运的报价：20x40高箱每两周一次货物运输：从爱尔兰卡文至中国宁波集装箱运输原木20000kg

离岸地址：中国宁波慈溪市周巷镇天元街 邮编：315325

我们可能要采用自己的集装箱，希望贵公司能发给我们自备箱和船东箱的报价。



关键结果

我们联络的42.5%的公司回复了我们——这个数字说明几个问题

- 取决于你联系该公司的那个人以及你的身份，暴露出该行业不透明和孤立分散的特点。
- 承运人越来越不接受邮件信函——比如马士基，自1月31日起将不再接受通过邮件发送装运说明和修正书，因为他们“在数字化应用和能力上已经取得了相当大的进步”并“确保其全部客户享受到更好的体验”。这一趋势表明自备箱用户会比较艰难，因为自备箱仍然广泛通过邮件进行预订。
- 该数据暗示了承运人不靠谱的客户服务，也暗示了货运代理必须存在的首要原因。

在做出回应的承运人中，82%能够同时为我们提供自备箱和船东箱运输。

- 18%只能提供船东箱运输，因为存在以下某方面原因：
 - 1、没有自备箱业务；
 - 2、不运营这条航线；
 - 3、貌似不知道什么是自备箱，就只给了我们船东箱报价。
- 我们联络的人中还有一些好像根本不考虑海运，只在乎集装箱，表明这种情况缺乏相互协作和完整的供应链知识。

局限性：

我们无法与50个巨头中的其中10个取得联络，原因如下：

1. 我们的邮件被退回；
2. 排除了名单上的驳船承运人（因为他们往往比较排斥其他货运代理）。

这使调查对象数量减至40个。

随着“承运人联欢会”即将结束，我们想知道回复情况的百分比：今年承运人是否更有可能安抚小型货运代理？在过去的三年里，承运人是否赚到了足够的钱并投入了足够的资金来继续掌控局面？

当然了，这无法与往年对比，因为这是我们第一次调研航运公司。但在以后的年份将会有非常有趣的年度对比。



哪些行业巨头热衷于自备箱?

以下是神秘顾客调查中的“赢家”——表明他们经营并提供自备箱运输，同时要取决于其办事处地点和航线。

	万海航运
	阳明
	现代商船
	德翔航运
	海洋网联船务
	山东海丰国际货运
	长锦商船
	TailWind
	新加坡海领船务
	致远航运
	阿联酋国际货运航空
	萨姆达拉船务



自备箱单程运输范例 + 真实报价

以下是我们咨询的航线所收到的报价，结果取决于我们联系航运公司的哪个分支机构。

*注意：由于隐私保护，信息重新制订并修改过

安特卫普 -> 宁波

每个40尺高箱410美元

安特卫普港堆场 -> 宁波港堆场直达，300美元-/40'DC/HQ

安特卫普港堆场 -> 宁波港堆场直达，410美元，-/40'DC/HQ（自备箱）

含GIAI、BK/LR费用，需支付两端的DTHC/DF及全部附加费，加上AMS（30美元/提单）、ESF（40欧元/提单），有效期至2023年1月31日（LT o/b日期），运费预付。



雅加达 -> 宁波

每个40尺高箱400美元

中远海运集团

中远海运集团（以下简称“中远海运”）为便利客户了解本集团在海运业务方面的服务，特制定本集团海运业务服务指南。本指南旨在为客户提供有关本集团海运业务的基本信息，包括航线、船期、运费、费用、保险、单证、仓储、装卸、堆存、配送、跟踪、投诉、索赔、其他服务等。本指南仅供参考，不作为法律依据。如有变更，恕不另行通知。如有任何疑问，请随时联系本集团客户服务热线。

雅加达出口至宁波的运费如下：

自备箱（SOC）：USD 400/4H

船东箱（COC）：USD 300/4H

费用包括OTHG、ECC、DOC、SEAL、ADM、ADC、LSP（如有）和所有卸货港费用有效期至2023年1月底，船方不负责装费和平舱费，卸货港14天后开始收取滞箱费。

中远海运集团

中远海运集团

以及费用\$500:

中远海运集团

中远海运集团（以下简称“中远海运”）为便利客户了解本集团在海运业务方面的服务，特制定本集团海运业务服务指南。本指南旨在为客户提供有关本集团海运业务的基本信息，包括航线、船期、运费、费用、保险、单证、仓储、装卸、堆存、配送、跟踪、投诉、索赔、其他服务等。本指南仅供参考，不作为法律依据。如有变更，恕不另行通知。如有任何疑问，请随时联系本集团客户服务热线。

中远海运：

USD 500/40HQ（含FAF）

——有效期至1月7日

中远海运集团

中远海运集团

中远海运集团



每个40尺高箱1200美元

尊敬的客户：

感谢您对我们服务的关注。根据您的询价，我们为您提供以下报价：

感谢询价。

很高兴为您提供我们的最优惠报价，雅加达至宁波1200美元/40尺高箱+附加费，有效期至2023年2月14日。

此报价包含以下费用：

1. 基本运费

2. 附加费

巴生港 -> 宁波
40尺高箱360美元

尊敬的客户：

感谢您对我们服务的关注。根据您的询价，我们为您提供以下报价：

自备箱和船东箱运费如下：

巴生港至宁波自备箱：

USD180 /TEU，船方不负责装卸费，含LSS，需支付AFS，30美元/票

巴生港至宁波

船东箱：USD230 /40'，含LSS

需支付AFS（30美元/票）、两端附加费

此报价包含以下费用：

1. 基本运费

2. 附加费



台湾 -> 宁波

每个40尺高箱200美元

费用：USD 200/HQ，支付全部的FAF、CAF、EBS，其他费用以离岸价条款为准。
宁波收取卸货港费用

费用项目	数额	单位
BEF	1400CNY	每箱
DTHC	1008CNY	每箱
DDOC	200CNY	每单
EIR	35CNY	每箱
SWDO	500CNY	每单

杰贝阿里港 -> 宁波

每个40尺高箱640美元

目前我们可以提供杰贝阿里港至宁波的自备箱运费报价。
箱位费为320美元/标准箱，船方不负责装卸费。



新加坡 -> 宁波

每个40尺高箱500美元

我们无法安排离岸价到门运输
码头至码头报价——自备箱运输

新加坡/宁波
非危险货物500美元/40尺高箱——自备箱
费用包含
Lss usd280/40尺箱
Afr usd30/单 文件费和目的地港附加费

有效期至：2023年第一季度
发船：每周



当前市场行情分析

针对我们真实收到的自备箱和船东箱报价进行分析

尽管有些船东箱报价乍一看似乎相同，甚至更有吸引力。为了辨明哪种方案更佳，我们查看一份收到的报价。

例如：一份自备箱和船东箱报价均为500美元/40尺高箱的样本：

货物：原木
海运有效期：2023年1月1日—2023年1月31日
定价参考：即将发布

海运：
安特卫普港堆场（仅直接电话）至宁波港堆场
运费：每个40尺干箱/高箱500美元

利用下页的5步指南，我们可以剖析并弄清楚给我们的报价到底怎么样。



第1步：仔细查看报价包含哪些内容

在船东箱报价中，您得到的报价是全包海运价格，包括使用集装箱和承运人自家货轮上的箱位。

而在自备箱报价中，得到的报价仅为箱位，因为您要用自己的自备箱（托运人所拥有的集装箱，更多情况下为无船承运人或货运代理所拥有的集装箱）。

报价对比概览：

$$\begin{aligned} \text{自备箱} &= 500\text{美元} + \text{集装箱租金} + \text{其他费用}^* \\ \text{船东箱} &= 500\text{美元} + \text{可能会产生滞港费} \\ &\quad \text{及滞箱费} + \text{其他费用}^* \end{aligned}$$

第2步：仔细考察航线

由于中国出口多于进口，宁波至安特卫普航线比相反方向的航线更常见。

我们把安特卫普至宁波航线称为“逆向集装箱流”——往往等同于“自备箱箱位费低”。

第3步：查看提箱费以找出自备箱真实价格

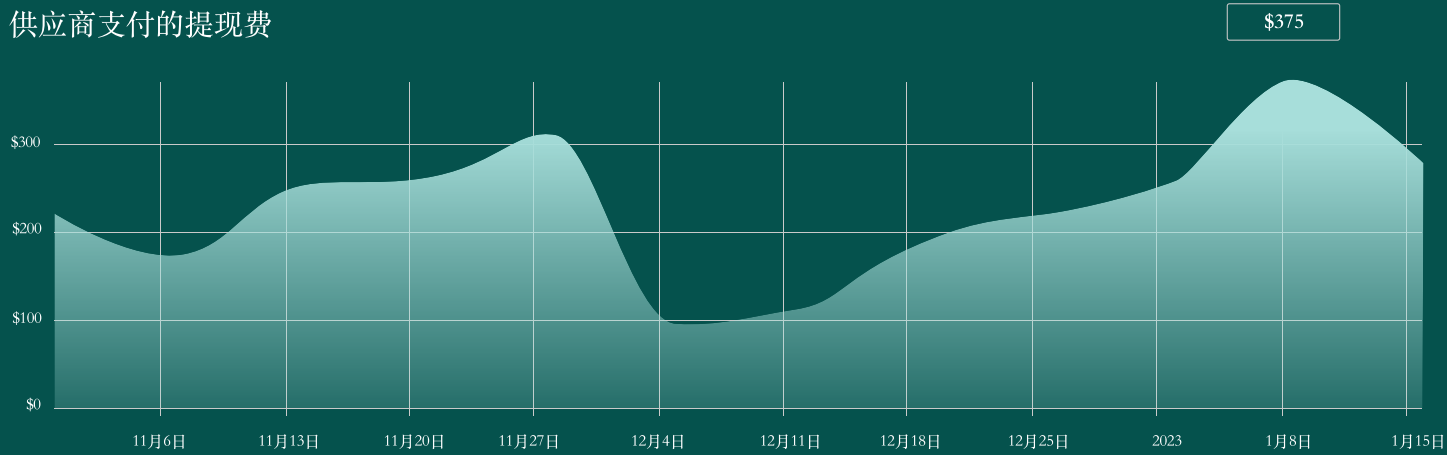
利用自备箱，您就可以分开预订集装箱和箱位，从而增加利润。

比如，供应商要把集装箱重新调运回宁波，如果您使用这种自备箱，他们会向您支付提箱费。



利用工具“艾世捷价格行情分析”，您可查看平均提箱费：
我们准确查出报价有效期内的提箱费：2023年1月8日 375美元

供应商支付的提现费



现在我们算一下：

自备箱运输 = 自备箱箱位费 + 提箱费
 $500 + (-375)$
 $= \$125$

[详细了解“价格行情分析”](#)

这些新图表表示总费用，自备箱为您带来了灵活性，可以提高利润率或者通过提供更具竞争力的价格来吸引更多业务。

如果考虑到这一点，对于不常见的航线来说，自备箱貌似已变成更可行的方案了。

报价对比概览：

自备箱 = 125美元 + 其他费用*
船东箱 = 500美元 + 滞期费 + 其他费用*



第4步：预估可能产生的滞港费和滞箱费

我们之前就已证实，使用自备箱最大的优势之一就是能规避滞期费。而船东箱易于产生滞期费，尤其是当运输至内陆地区，或者当由于地缘政治事件而导致预料中的延误时。

那么，如果我们在春节期间选择使用船东箱并且承运人安排了空白航行，预估附加费会是多少呢？下面举例说明。

记录显示，在我们去年调查的50家承运人中，宁波的平均滞港费和滞箱费是最低的（第14天每个集装箱为245美元），提供这一报价的承运人在全球所有港口的平均收费为501美元。

航运公司	排名	标准箱14天后平均滞期费（单位：美元）
阳明 	1	719
马士基  MAERSK	2	595
达飞 	3	567
现代商船 	4	513
以星航运 	5	503
海洋网联船务 	6	501
赫伯罗特  Hapag-Lloyd	7	465
中远海运 	8	322

来源：2022年艾世捷集装箱交易平台滞港费和滞箱费报告



如果您的集装箱在宁波港滞留超过那15天的春节假日，您最终每天要额外支付约500美元，这一费用会随着时间而增加。

作为一家货运代理，您可能会问自己：您之前付的滞港费和滞箱费平均为多少？有没有费用特别高的一些货物/港口？

众所周知，滞期费会伤害您与客户的关系，因为在运输结束时客户永远不想支付额外费用。

不归承运人所有的集装箱往往就不会产生滞港费和滞箱费，并且自备箱的日租金更低，约每天3美元。

再来看一下最新的预估对比：

报价对比概览：

$$\begin{aligned} \text{自备箱} &= 125\text{美元} + \text{其他费用}^* \\ \text{船东箱} &= 1000\text{美元} + \text{其他费用}^* \end{aligned}$$

第5步：把隐藏费用考虑在内 + 判断运营工作是否值得？

所以，自备箱看起来是您的最佳选择和风险最小的选择，但自备箱值得那些额外费用和运营工作吗？

如果您使用自备箱，就必须自己筹办单证并支付相关费用，例如装货港和卸货港的提单费、仓储费等等。

如果您使用船东箱，承运人就承担仓储费 + 负责办理繁琐的单证手续。尽管承运人承担了运营工作，但您要为此支付费用。



事实上，这些费用被添加到了自备箱和船东箱报价的底部（所以在两种方案中这些费用都会渐渐累积）。从如下完整的费用列表中筛选并加入计算项中，但您明白了：仍然难以估算确切费用。

目前亚欧东向货运附加费（装运时有效）：

基本GI全包

包含的费用：

币值调整费（CAF）、苏伊士运河运输费（SCT）、码头安全费（装货港）（TSL）、码头处理费（装货港）（THL）、尾气排放控制区附加费（ECA）、重货附加费（NEO）

费用包括：

预申报舱单费（AMS）、出发地文件费（DOC）、目的地文件费（D0F）、码头处理费（卸货港）（THD）、战争险附加费（WRS）、出发地/目的地承运人安全附加费，及其他附加费，装运时有效。

CSS — 承运人安全附加费：

USD 6,- /箱

ECA — 尾气排放控制区：

USD 41,- / TEU（2022年10月至12月）

USD 52,- / TEU（2023年1月至3月）

OBS — 海洋网联船务干箱燃油附加费：

USD 272,- / TEU（2022年10月至12月/干货/欧洲至亚洲和大洋洲）

USD 212,- / TEU（2022年10月至12月/干货/欧洲至中东和印度次大陆）

USD 176,- / TEU（2023年1月至3月/干货/欧洲至亚洲和大洋洲）

USD 138,- / TEU（2023年1月至3月/干货/欧洲至中东和印度次大陆）

LSF — 低硫（韩国）：

USD 3,- / TEU

NEO — 北欧外地码头费：

USD 50,- / TEU（仅适用于欧洲小港（DK、EE、FI、GB、IE、LT、LV、NO、PL、PT、RU、SE））

AMS — 预申报舱单费：

USD 35,- / BL（仅适用于孟加拉国、中国和日本）

DOC — 离港文件费：

EUR 114,- / BL（仅适用于德国的人工申报）

HEA — 重货附加费：

EUR 26,- / BL（仅适用于德国的线上申报）

HAZ — 危险货物附加费：

USD 250,- / 20' 货柜（净重 > 18吨）

PSA — PSA危险货物附加费：

USD 150,- / 货柜

PSA国际港务集团2F, 2B & 2S: USD 250/20' & 250/40' - 仅新加坡转船

PSA国际港务集团2A & 1S: USD 400/20' & 550/40' - 仅新加坡转船

然而更混乱的是，如果这些费用条目没有透露，商谈可能会特别困难。其实，大部分报价没有附带这些信息！

在这方面我们能为您带来好消息：



我们查询了艾世捷上目前的自备箱箱位报价为389美元，低于承运人通过邮件发给我们的报价。我们还为大家精确呈现价格中包含哪些费用，如目的地港附加费、装货港和卸货港提单费。

[illegible]

艾世捷的使命是简化全球物流贸易，提供公开透明的价格，为货运代理和航运物流业创造价值。

预约功能演示



简单补充一下，还有一个样本中船东箱运费低于自备箱运费，但他们的集装箱不能装运我们的货物。也就是说我们不得不用自己的集装箱。

感谢您回复。

请知悉，我们自己的货轮集装箱不能装运原木货物。对于自备箱，请查看附件中的相关报价。

如果您有其他任何问题，请随时联系我们。

祝您工作顺利！

给货运代理的一些建议

邮件和电话这种人工操作繁琐而又浪费时间，但仍然是很多货运代理的常用方式。事实上，通过2022年的一次市场调研我们发现，这种老旧方式仍然占用了接收询价和预订的时间的75%-85%。

当时我们以货运代理的身份尝试通过邮件联络合作伙伴，我们体验到了这个过程是多么繁重累人和不透明——尤其是对于自备箱的运营。

正因如此，艾世捷建立了一个能改善和简化该流程的数字化集装箱平台，并将一如既往优化该平台。拥有1500多家诚信的全球合作伙伴，提供具有竞争力的价格并可比价，能一站式联系合作伙伴并在线谈判，快速成交。



艾世捷把货运代理和集装箱所有者连接到一起，并使基本的运营流程数字化，从而使货运代理热衷于运营自备箱运输，现在仅需几秒钟即可找到新的合作伙伴并预订他们的集装箱，而不是像以前那样用甚至数周时间。

您作为货运代理，只需在搜索栏中输入提箱地点和还箱地点，选择所需的集装箱类型和数量，系统就会为您呈现集装箱供应商列表。根据不同的地点，有时您会收到提箱积分，有时供应商会向您收费，但您永远都有30天的免费天数，并且免费天数过后日租金非常低，仅为1-3美元。还有这种好事？因为承运人或集装箱贸易商并不太在乎快速周转集装箱，他们希望能找到为他们免费调运集装箱的人——我们称之为双赢。

在艾世捷集装箱交易平台上， 更高效地寻找集装箱、运营集装箱。

以下是简要的3步指南：

第1步：预订对应地点的箱位并寻找合作伙伴

- 登录艾世捷集装箱交易平台，可在全球2500多个地点与1500多个经审核的供应商取得联络。
- 只需选择对应地点和所需的集装箱类型。
- 联络供应商、洽谈并达成交易。

第2步：接下来，筹办提箱和运输

- 与供应商协调从场站提取集装箱，到货主那里装填货物，然后运输到装船港。

第3步：安排集装箱返程或存放

- 最后，在目的地卸货之后，安排集装箱返程退回供应商或者放到集装箱堆场进行存放。

就这样！简单、高效。艾世捷追求高效和简单，如果您也一样，还在等什么呢？

请观看我们的使用指南视频



关于艾世捷集装箱交易平台

艾世捷是全球第一家线上集装箱交易平台，致力于帮助全球集装箱物流公司一站式买卖、租赁或出租集装箱。

艾世捷集装箱交易平台为您提供透明的价格、帮您规避滞港费和滞箱费，并提高集装箱运营灵活性。涵盖了整个业务流程，从寻找合作伙伴到跟踪集装箱和管理收付款。

我们的使命就是简化全球贸易物流，以及为集装箱物流公司创建一个产品和服务生态系统，使其实现数字化、摆脱低效的人工流程。

我们正在努力实现简化全球贸易物流的使命。为集装箱物流公司创建一个产品和服务生态系统，使其实现数字化、摆脱低效的人工流程。

客户成功故事

Orange Container Line是一家无船承运人初创企业，还不到两年时间，他们就成功地以业界最优租金租出了将近7000个自备箱，使他们的业务效率大大提高。

这家新成立的公司是如何找到这些商机并在高度饱和的市场上脱颖而出的呢？

[查看原因](#)

联系我们

德国艾世捷公司(Container xChange)是全球十大物流科技公司之一。我们的使命是简化全球集装箱贸易，产品涵盖了航运集装箱的整个交易过程。艾世捷为全球集装箱物流公司提供集装箱买卖及租赁平台，让您秒速以最优价买卖及租赁集装箱。

艾世捷的集装箱管理系统，简化从提箱到还箱的整个操作流程，让集装箱管理更高效。艾世捷的价格行情分析服务，能让您实时获取60个地点的集装箱价格。

作为全球领先的一站式集装箱物流专家，艾世捷正在从根本上改变全球集装箱运输的数千个流程：从寻找新合作伙伴，价格行情分析，管理，跟踪集装箱到最后的付款。艾世捷让集装箱贸易像预订酒店一样容易。

艾世捷赢得了数千家全球集装箱物流公司的信任，如德迅、中集和Sarjak，他们每天都在使用艾世捷平台来提高运营效率和生产力。

欲了解1500多家会员如何利用艾世捷平台创造价值，
[点击预约免费平台演示。](#)

欢迎关注艾世捷微信公众号：

